

# Levantando un Equipo de Apoyo

## Introducción

El problema con el levantamiento de apoyo no es que haya una falta de recursos sino que hay una falta de fe. Se trata de nuestra disponibilidad para depender de Dios y de Su pueblo.

La iglesia latina poco a poco está tomando su rol como enviadora. Hay misioneros latinos que reciben 100% del apoyo que necesitan, no sólo con finanzas sino que también se sienten enviados y bendecidos por sus iglesias moralmente. No todas las iglesias están listas y por eso, cada misionero necesita hacer el trabajo de ayudar a que la iglesia haga su parte.

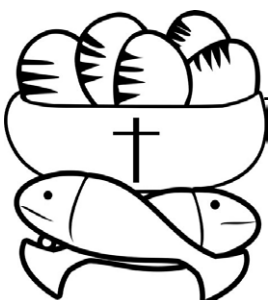
Hay una falta de fe no sólo en la iglesia sino en los mismos misioneros, ¡en ti mismo!

Si empiezas disculpándote por haber mencionado misiones, tú mismo tienes una idea incorrecta. No es una opción, Dios quiere que TODOS estén involucrados en las misiones. Pedir apoyo para misiones no es mendigar, es darle a la iglesia una oportunidad de unirse a lo que Dios quiere hacer a través de ella en las misiones.

Las misiones se enfocan, desarrollan y culminan en la Iglesia.

## Objetivos

- Que conozcas las bases bíblicas para levantar un equipo de envío.
- Que formes un grupo de oración y de apoyo financiero.
- Que enseñes a tu iglesia cómo mantener su compromiso misionero.
- Que tengas las herramientas para organizar los compromisos de apoyo y una base de datos de tus colaboradores.



**Dios tiene bastante para nosotros. Todo el mundo es suyo.  
"Así que mi Dios les proveerá de todo lo que necesitan,  
conforme a las gloriosas riquezas que tiene en Cristo Jesús".**

*Filipenses 4:19*

## Control de Actividades

Marca con un check cuando hayas concluido con cada una de las actividades de **Levantando Apoyo.**  
**ACTIVIDAD**

- Actividad 1:** El Plan de Dios
- Estudio Bíblico:** Perspectiva Bíblica
- Video:** Un Poderoso Puñado de Arroz
- Pregunta 1:** Forma una Red
- Pregunta 2:** No rompas ninguna relación que tengas
- Actividad 2:** Arma tu Presupuesto
- Preguntas 3:** No era para mí, era para la obra
- Mentor 1:** Cómo Evitar la Disminución del Apoyo
- Actividad 3:** Tu Lista de Contactos
- Actividad 4:** Organiza Tus Compromisos de Apoyo Económico
- Mentor 2:** Organizando tu Apoyo
- Mentor 3:** ¿Lo crees?
- Actividad 5:** Revista Vamos: Los Fondos
- Actividad 6:** Alternativas Financieras para Misiones



ACTIVIDADES

### Actividad 1: El Plan de Dios

Lee el documento: **El Plan de Dios para el Financiamiento de los Misioneros** y medita en esto. ¿Cuál es tu perspectiva personal en cuanto a las finanzas en misiones?



### Estudio Bíblico: Perspectiva Bíblica

Haz el estudio **Perspectiva Bíblica Sobre El Levantamiento de Fondos.**

¿Con cuál de las actitudes incorrectas normalmente luchas?

## Creencias Correctas

1. Dios es Dueño de todo (Salmo 24).
2. El Diezmo y la Ofrenda son de Dios (Malaquías 3:6-18).
3. Cuando estamos involucrados en los negocios de Dios, la gente es generosa (Éxodo 35:21 y 36).
4. El dinero es un campo de batalla en nuestra guerra espiritual (1 Juan 2:16).
5. El dar es una actividad espiritual (1 Timoteo 6:17-19).

## Actitudes

1. Dios es el recurso más valioso.
2. La Biblia es el estándar para la ética y la práctica del levantamiento de finanzas.
3. El levantar finanzas es un ministerio espiritual.
4. Recibir apoyo financiero es un derecho bíblico, pero no te da la autoridad para demandar o exigir.
5. Ten en mente levantar el 100% de tu presupuesto... no te limites a la hora de pedir.
6. Enfócate en el donador y no en su dinero.
7. Enfatiza la grandeza de tu visión y no la grandeza de tu necesidad.

## Secretos para levantar Finanzas

1. Ir a Dios personalmente.
2. Ir a la gente personalmente.
3. Orar, planear, preparar, presentar y esperar en Dios.

Fuente: Operación Movilización

# Un Poderoso Puñado de Arroz



Por 100 años, la gente “mizo” de India ha dado a las misiones de lo que tenía: arroz.

En cada comida, las mujeres guardan un puñado de arroz para que la iglesia lo venda y lo use para ayudar a la comunidad y para enviar misioneros.

No es gente de muchos recursos. La iglesia en Mizoram es conocida como una iglesia misionera en todo el mundo por su sacrificio y creatividad en dar.

Dicen que Dios les ha dado un recurso grande: cuerpos sanos para trabajar y de esta bendición pueden dar.



### Video: Un Poderoso Puñado de Arroz

Mira el video [Puñado de Arroz](#) y contesta las preguntas acerca de lo que has leído y visto en el video.

¿Qué te inspiró más de la historia?

---

---

---

¿Cómo puedes ayudar a que tu iglesia tenga una actitud más como la de esta iglesia en India?

---

---

---

Haz una lista de ideas de cómo una iglesia latina también puede dar a las misiones. ¿De qué otra forma pueden dar para misiones?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**“La mayordomía es nada menos que un estilo de vida completa, un rendimiento total y una responsabilidad a Dios”.**

Ronald Valet, pastor



## Aprendes en el Proceso

El tiempo de levantar apoyo no es un paso más que tienes que dar antes de ser un misionero; es PARTE de serlo. En esta fase, puedes enseñar sobre misiones, compartir la visión, animar a otros a orar, a dar y ser más activos en misiones.

Disfruta del proceso. Dios quiere enseñarte muchas cosas durante este tiempo.

Recaudar fondos y formar un equipo es una parte del ministerio. No es mendigar; más bien es una oportunidad para que compartas tu visión. La gente de Dios puede aceptarlo como un reto, una parte de la Gran Comisión para ayudar a que tú vayas.

Dios reconoce a los colaboradores tanto como a los misioneros y los colaboradores reciben una bendición especial porque están dando para misiones.

Si alguien nos rechaza, no tenemos que tomarlo como algo personal. Algunas cosas en esta vida son parte de nuestro trabajo, y otras son el trabajo de Dios. Nuestro trabajo es compartir, animar y organizar. Cambiar la mente de una persona es el trabajo de Dios.

No seas impaciente. Los misioneros en el campo te contarían que todo lo que vas a experimentar en el proceso de ir va a servirte para aumentar tu fe y crecimiento espiritual.



## Enséñales Cómo Dar

Necesitas enseñarles a tus colaboradores CÓMO dar, y que deben de hacerlo constantemente y con fidelidad.

Las iglesias pequeñas no saben cómo enviar sus ofrendas a los misioneros, y piensan que sus pequeñas ofrendas no cuentan. Quizás no se han enterado que pueden apoyar a un misionero en colaboración con otras iglesias de la zona.

El misionero debe ayudar a que la iglesia conozca su responsabilidad y sepa cómo cumplirla con fidelidad. Muchos pastores raras veces predicán mensajes misioneros. Así que el misionero debe estar listo para compartir datos y experiencias que motiven.

Debes estar dispuesto y preparado para compartir en grupos grandes y pequeños si te lo piden.

Un misionero puede ser el anfitrión de una reunión donde invitará a sus parientes, jefes, pastores, amigos y otros. Puedes servirles un postre, hacer un breve programa y presentarte.

Tu trabajo como misionero es enseñar a tus colaboradores la forma de apoyarte.

Dáles un libro o un artículo para que lean sobre cómo pueden apoyar a las misiones. Hay dos maneras en que las personas pueden invertir: a través de sus oraciones y por medio de sus finanzas.

### La Oración es Hacer la Obra

Lo que más necesita el misionero son las oraciones de los creyentes de las iglesias.

En verdad, no será posible lograr mucho en el campo misionero sin el poder de Dios a través de las oraciones de sus hijos. La oración es la base y la parte más eficaz de la obra misionera. En realidad, orar es hacer tanta obra misionera como ir y predicar.

### Reclutar a Más Misioneros

A veces el misionero encuentra a otras personas que ya desean ir como misioneros, pero se han desanimado porque no saben cómo ir o encuentran muchos obstáculos en su camino. El misionero preparado puede animar al 'candidato' y orientarle. El resultado final serán más misioneros en la obra.



**“Debes ir o mandar un sustituto”.**

*Oswald J. Smith, pastor*

*(No pudo ir al campo por problemas de salud pero envió a otros en su lugar.)*

## Desarrolla tu Equipo de Colaboradores

Los misioneros enviados por una iglesia local no van al campo solos.

*“Harás bien en ayudarlos a seguir su viaje, como es digno de Dios... Ellos salieron por causa del Nombre...”* dice 3 Juan 6 y 7.

Un equipo de respaldo expresa el compromiso, sabiendo que van con ellos en todas las formas posibles.

Por lo general y de forma intencional, un misionero juntamente con el equipo de misiones de la iglesia, escogen un líder del equipo de apoyo especial, como representante de la iglesia.

Luego, este líder y el misionero reclutan a otros miembros del equipo, dependiendo de las necesidades. El equipo podría incluir un coordinador de oración, una persona de comunicaciones, un pastor o un mentor espiritual, alguien con experiencia en finanzas, un organizador (dotado para coordinar detalles), un consejero, un maestro, una persona con experiencia y conocimientos técnicos de computación, alguien con el don especial de exhortación, y/u otros que puedan ayudar a la iglesia a estar vinculados con este equipo en particular.

**1. Prepara un equipo** de asesores entre 3-5 personas que se reúnan una vez por semana durante dos meses para ayudarte a empezar. Deja que te ayuden con muchos aspectos en tu preparación y promoción.

**2. Acércate a 10-20 personas** para que sean parte de tu equipo de oración. Pídeles que se comprometan a orar por ti todos los días por tres meses. Mantenlos actualizados cada semana. Llámalos una vez al mes para orar juntos.



## Forma una Red

Aun para los misioneros occidentales es común que tengan de tres a diez iglesias que colaboran en su envío. Nando y su esposa formaron una red de cinco iglesias para que los pudieran enviar.

“En nuestro caso, una iglesia sola no puede sostenernos, así que estamos pensando en un grupo de iglesias que puedan enviarnos. Una iglesia es la encargada, pero todas ayudan, especialmente financieramente y en oración”.

“Deseamos mantener todo de la manera más simple y sin muchos obstáculos. La iglesia encargada representará a la red al enviar a los misioneros y mantener contacto cuando llegemos al campo”, explicó Nando.

Nando dice: “No quiero que la iglesia boliviana piense que SIM es una agencia enviada, porque sino, la iglesia malinterpretaría su rol y no emprendería la tarea que tiene que realizar”.



### **Pregunta 1: Forma una Red**

¿Qué aprendes de la actitud de Nando?

---

---

---

---

## No Rompas Ninguna Relación que Tengas

Cuando María quiso salir como misionera, su pastor e iglesia no quisieron participar en su envío por una falta de visión en la iglesia. Ella se enojó. Salió de la iglesia y habló mal de ella. Salió del país de la manera más rápida que encontró.

Unos años más tarde, María regresó para visitar a su familia. Ahora que es más sabia, quiere estar con un equipo misionero. La agencia dice que tiene que ser enviada por una iglesia.

No puede regresar a su iglesia ya que ni los miembros de la iglesia ni el pastor supieron mucho de ella en años.



### **Pregunta 2: No Rompas ninguna Relación**

¿Cómo debería María haber lidiado con su llamado?  
¿Qué hubieras hecho tú?

---

---

---

---

## Amigos que Apoyan

### CULTIVA LA AMISTAD:

Cuando un hombre le pide a una mujer que se case con él, usualmente él ya tiene una idea de que ella le va a responder: "Sí". Debemos esperar que los hechos sean favorables para tomar una decisión racional y estar casi seguros que la persona reaccionará positivamente ante esto.



ACTITUD AMIGABLE: Debemos desarrollar una relación verdadera y no sólo manipular para que nos apoyen. Los dos lados se beneficiarán de una buena relación. Puede ser mutuamente gratificante mantener una amistad verdadera por muchos años.

### LEY DE COMUNICACIÓN:

**UNO A UNO ES LO MEJOR, SI QUIERES QUE ALGUIEN TE AYUDE, LA MEJOR MANERA ES QUE VAYAS A ELLOS PERSONALMENTE Y LES HABLES.**

Nehemías oró antes de pedir y pidió específicamente. A veces necesitamos pedir y a veces sólo compartir tu visión, luego te van a preguntar acerca de tus necesidades.

Fuente: Mario Loss, misionero de SIM

## Una Gira Promocional

Mientras no sales, puedes levantar finanzas, guerreros de oración y la próxima generación de misioneros. Una gira promocional misionera es importante porque:

- Una gran parte de la obra misionera es compartir la visión misionera, y esto se hace en una gira promocional misionera.
- Permite promocionar y compartir la visión misionera mundial.
- Es bueno estar acompañado con un equipo de envío (en oración y posiblemente económico).
- Ayuda a levantar más candidatos.

### ¿Por qué la Gira Promocional?

- Atrae respaldo en oración.
- Es un desafío para nuestra fe y paciencia.
- Anima y despierta la visión misionera en las iglesias.
- Trae compañerismo entre los creyentes.
- Trae oportunidades para compartir nuestra fe y enseñar sobre misiones.
- Exige autodisciplina y organización.
- Nos hace definir bien nuestra visión.

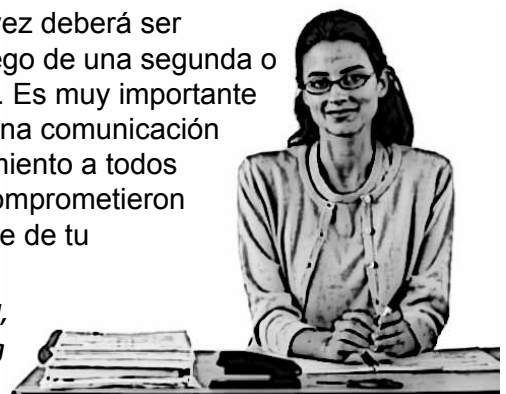
Fuente: ATOCRI, [www.atocri.org](http://www.atocri.org)

## Cómo Comenzar

1. **Resume tu llamado y pasión** en menos de dos minutos. Si alguien está interesado después de lo que hablaste, puedes continuar contando tu historia.
2. **Desarrolla un presupuesto** muy completo con la ayuda de tu agencia receptora. No es necesario comunicar cada rubro a todos. Hazlo simple y divídelo en 2-3 categorías.
3. **Ora** para que Dios te ayude a ver mucho más allá de sólo la búsqueda de recursos financieros. Busca también personas que oren por ti. Éste será un pilar fundamental en tu futuro ministerio.
4. **Ora** para que Dios te muestre a las personas e Iglesias que Él tiene preparadas para ser parte de tu equipo de apoyo.
5. **Haz una lista** de todas las personas e iglesias que conoces. La meta inicial es de tener 200 personas y 10 iglesias con sus direcciones, teléfonos y dirección de correo electrónico. (No te olvides de nadie: tu dentista, el primo de tu mejor amigo, etc.)
6. **Ingresa la lista** en una base de datos electrónica. El punto es ORGANIZAR TODOS TUS CONTACTOS. Marca tu progreso en un cuadro. Planea visitas a tus colaboradores potenciales.
7. **Elabora los materiales** de promoción: tarjetas, marcadores, trípticos, fólder con información del ministerio que vas a realizar para presentárselo a las personas e iglesias. Piensa qué sería apropiado colocar en una tarjeta de compromiso financiero y de oración.
8. **Elabora las presentaciones** que vas a hacer, en PowerPoint probablemente.
9. **Ora** para que Dios ponga en el corazón de las personas e Iglesias receptoras el ser diligentes en contestar.
10. Al recibir los compromisos, **da gracias** a Dios por cada uno y asegúrate de anotar en la lista quiénes se comprometieron en oración, quiénes en apoyo financiero y quiénes en ambos.

La lista tal vez deberá ser depurada luego de una segunda o tercera carta. Es muy importante que envíes una comunicación de agradecimiento a todos los que se comprometieron a formar parte de tu ministerio.

Fuente: ATOCRI, [www.atocri.org](http://www.atocri.org)



## Un proyecto misionero contiene:

1. Una página introductoria.
2. Una o dos páginas del ministerio dónde vas a trabajar. Incluye datos del lugar, mapas, información básica.
3. Una página con el testimonio de tu familia. Cómo llegaron a Cristo, cómo se conocieron (si fuera un matrimonio), cómo han servido, la diferencia que Cristo ha hecho en sus vidas, las prioridades de sus vidas, etc.
4. Una página con el testimonio de tu llamado a este trabajo específico.
5. El proyecto de trabajo, puede tener varias páginas pero no escribas sin parar, trata de enfocar cada tema a una página escrita o menos. Aquí deben incluirse aspectos básicos como :

- a. La descripción del proyecto o el propósito de tu ministerio.
  - b. Cómo piensas realizarlo. Qué tipo de cooperación y de apoyo necesitas, cómo será la estructura de envío y en el campo, qué tipo de comunicación se va a dar.
  - c. Compromisos de oración. Describe tu idea creativa de involucrar activamente a tu equipo de oración en la tarea de apoyo. Imprime una tarjeta de apoyo para que la Iglesia la llene y se comprometa.
  - d. El Compromiso financiero. Describe con detalle la necesidad financiera (presupuesto) y cómo se van a canalizar los fondos, etc.
6. Termina con una hoja de conclusión y agradecimiento así como tu información de contacto.

### Puedes incluir:

- Cartas de referencia: de tu iglesia, jefes, líderes de ministerio, etc.
- Información de la agencia misionera.
- Otra información acerca de misiones en general.

Asegúrate de que alguien de confianza revise tu redacción antes de difundir tu proyecto. Diseñalo con fotos y títulos para que sea fácil leer. Preséntalo en un folder.

## Enviado por su Iglesia

La iglesia de Sandra\* la apoyó mucho, cubriendo sus gastos y su pasaje para ir a las misiones, pero esto no sucedió de la noche a la mañana. Ella llevaba buen tiempo sirviendo en su iglesia en misiones con jóvenes y niños de la calle.

Antes del ir al campo, ella recibió apoyo de la iglesia para estudiar en el seminario bíblico y cuando culminó sus estudios, se encargó de sus necesidades para llegar a África. Su iglesia realizó varias actividades para compartir con la congregación e invitar a que cada miembro se involucre en ellas personalmente.

Un domingo al mes recogen la ofrenda misionera y pasan un pequeño video o fotos de los misioneros, su congregación nunca olvida su cumpleaños y le escriben muy a menudo enviándole tarjetitas y organizan actividades para enviarle algún regalo por Navidad.

Al estar ella muy lejos de su familia, su congregación trataba de estar en contacto con sus padres y hermanos, orando por ellos.

## ¿Por qué la Gente Da?

- Por su relación contigo
- Por el deseo de hacer un impacto - inversión en el Reino de Dios
- Porque se lo pediste
- Por apoyar a un amigo o a un familiar
- Por interés o identificación con el proyecto



**“Hemos visto que cuando hay convicción de llamado y obediencia, Dios provee para enviar a los misioneros. Si Dios llamó, Dios va a sustentar”.**

*Eduardo Pellissier de SIM Brasil*



### **Actividad 2: Arma tu Presupuesto**

Usando el formato de Excel: **Presupuesto misionero**, y los consejos de tu agencia misionera, arma tu presupuesto.

Un error grande que muchos latinos cometen es no pedir lo suficiente en su presupuesto y después, ir al campo con un presupuesto limitado, que ni siquiera está totalmente cubierto. En el campo ellos, su familia y la obra sufren. El tiempo de levantar fondos es antes de ir. Pon en tu meta económica alrededor de un 10% más de lo que piensas que necesitarás, porque algunas personas no podrán o no tendrán ganas de cumplir sus promesas de apoyo económico en algún momento del desarrollo de tu ministerio.

# No era para mí, era para la Obra

Levantar apoyo fue muy difícil para mí. Estaba acostumbrada a trabajar y a recibir mi sueldo. Lo que menos me ha gustado es pedir dinero, pero era una cuestión de aprender y entender. Busqué en la Palabra y vi cómo el apóstol Pablo pedía ofrendas, y no eran para él, sino para la obra.

Tuve que entender que no era para mí, sino para la obra.

Algo que definí conmigo misma fue que no iba a pedir dinero directamente. Sólo les compartí la carga que Dios había puesto en mi corazón y respondieron. No iba con la esperanza de que el pastor fuera tocado y me diese dinero inmediatamente.

Son cinco iglesias de diferentes denominaciones que me apoyan con sus finanzas y oraciones.

Es un trabajo de equipo. Yo sola no hubiera podido llegar a donde estoy. Dios es omnipotente y puede hacer todo, pero quiere hacerlo a través de Su iglesia.

Cuando uno abre su corazón y se deja guiar por el Espíritu de Dios, Él abre las puertas.

Busqué a toda la gente que conocía, la familia, personas con quien había trabajado, personas que no había visto en años. No en vano Dios te permite conocer a tanta gente en todo el período de la vida cristiana. Además, mis pastores me pusieron en contacto con otros pastores para hablar en otras iglesias.

Agarremos fuertemente las promesas de Dios. Cuando Dios nos llama, Él nos va a proveer todo. Él es nuestro Jehová Jireh quien ha derramado Su bendición en nuestras vidas.

*Lucy, misionera en Asia*



**Dios quiere que Su pueblo apoye a sus obreros. Mateo 10:10 dice: “el trabajador merece que le den su sustento”.**



### **Preguntas 3: No era para mí, era para la obra**

¿En qué parte del testimonio ves algún parecido en contigo?

---

---

---

¿Es posible pedirle a tu pastor, líder o aun a familiares que te ayuden a ponerte en contacto con otras iglesias o personas interesadas para ser parte de tu ministerio?

---

# Cómo Evitar la Disminución del Apoyo

El primer secreto para evitar la disminución del apoyo económico es que el misionero desarrolle relaciones profundas con los donantes.

Cuando vienen los tiempos difíciles en la economía personal o del país, lo primero que los ofrendantes van a recortar son los gastos que tienen poca importancia para ellos. No van a recortar su apoyo a sus hijos o a sus amigos, a menos que se encuentren en medio de un desastre financiero. Si has tomado el cuidado de cultivar la amistad y has logrado comunicar bien tu visión, ellos recortarán por otro lado primero.

El segundo secreto yace en la comunicación constante entre el campo misionero y los que apoyan el proyecto en tu país de origen.

Esa comunicación tiene que ser más que simplemente informes y peticiones de oración. Constantemente debes estar expresando tu agradecimiento por su apoyo.

Debes bombardearlos con “gracias”. El interés y el compromiso de oración deben fluir en las dos direcciones. Cuando un ofrendante sabe que el misionero tiene interés en orar por sus necesidades y siente la libertad de pedirle sus oraciones, es seguro que se ha establecido una relación más duradera y una relación que abunda en oración y acción de gracias a Dios que fluye en las dos direcciones.

*Fuente: Dr. Lloyd Mann,  
<http://impactoglobal.org>*



### **Mentor 1: Cómo Evitar la Disminución del Apoyo**

Conversa con tu mentor sobre la realidad de la constancia de los donantes. ¿Cómo vas a enfrentar esto?



### Actividad 3: Tu Lista de Contactos

Usando el documento **Lista de Contactos**, y después de orar para que Dios te guíe, haz una lista con los nombres de personas con quienes piensas contactarte para solicitar su colaboración.



### Actividad 4: Organiza Tus Compromisos de Apoyo Económico

Usando el formato de Excel: **Apoyo comprometido**, puedes ver cómo

Dios va proveyendo lo que necesitas para ir al campo. Esta base de datos debe incluir nombre, dirección, teléfono, correo y la frecuencia de ayuda y durante cuánto tiempo se comprometen a dar. También puedes incluir información de su familia y de tu contacto con ellos. Inventa una clave para abreviar todo lo que quieres recordar sobre tus colaboradores.



### Mentor 2: Organizando tu Apoyo

Conversa con tu mentor sobre las actividades 4 y 5 para ver cuánto has avanzado en ellas. Y ponte una fecha límite para terminar con estas actividades.



### Mentor 3: ¿Lo crees?

Lee la introducción de este capítulo de nuevo y conversa con tu mentor. No sólo necesitas creer con tu mente, sino también con tu corazón y tus acciones. Oren juntos para que Dios cambie tus ideas falsas.

- ¿Crees de verdad que el concepto de levantar un equipo de apoyo es bíblico?
- ¿Crees de verdad que necesitas de un equipo?
- ¿Crees de verdad que no sólo es dinero lo que necesitas en el campo?
- ¿Crees que levantar un equipo de envío es posible con Dios y para ti personalmente?



### Actividad 6: Alternativas Financieras para Misiones

Lee el documento **Alternativas Financieras para Misiones** y lee también la Revista **VAMOS: Biocupacionales**. Conversa con tu mentor o tu pastor al respecto de lo que llama tu atención.

**“Bendita sea la gente que recaude fondos, en el cielo se pondrán a lado de los mártires”.**

DL Moody



### Actividad 5: Revista Vamos:

Lee la edición **VAMOS Fondos en Misiones**.

También lee p. 14-15 de la revista **“Nos Toca a Nosotros”**.

Responde a las preguntas después de leer.

1. Si alguien te pregunta: ¿Por qué debo dar para misiones?, ¿qué le dirías?

---

---

---

---

---

2. ¿Qué otras ideas o conceptos aprendiste de estas lecturas?

---

---

---

---

---

### Otros Recursos incluidos con este Material

- 30 formas de expresar gratitud
- Folleto sobre cómo recaudar fondos
- El Trípode de sostenimiento misionero – PPT



### Libros Recomendados

#### Financiando Su Ministerio

Por Scott Morton

#### Funding Your Vision

Por Gerald H. Twombly

#### People Raising

Por William P. Dillon

#### Spirituality of Fund Raising

Por Henri Nouwen

#### Cultivando amistades

Por Betty Barnett

#### Finanzas para las Misiones Mundiales

Por Lewis Norman

